



INNERGEX ÉNERGIE RENOUVELABLE INC. (TSX: INE)

SEPTEMBRE 2014



INNERGEX

INFORMATION PROSPECTIVE

Ce document contient de l'information prospective au sens des lois sur les valeurs mobilières (l'« information prospective »), laquelle se reconnaît généralement à l'emploi de termes tels que : « prévu », « potentiel », « estime », « planifie », « prévoit » ou d'autres termes semblables indiquant que certains événements pourraient se produire ou pas. Elle exprime les projections ou attentes de la Société à l'égard d'événements ou de résultats futurs, en date du présent document. Elle comprend de l'**information financière prospective**, telle que le BAIIA ajusté prévu, les coûts de projets estimés et le financement de projets, les Flux de trésorerie disponibles et le Ratio de distribution prévus afin d'informer les lecteurs de l'impact financier potentiel de la mise en service des projets en développement et de l'intégration de la centrale hydroélectrique SM-1 récemment acquise. Cette information peut ne pas être appropriée à d'autres fins.

L'information prospective dans ce document est basée sur certaines **principales hypothèses** formulées par la Société. Le tableau ci-dessous présente les informations prospectives contenues dans ce document, les principales hypothèses dont découlent ces informations et les principaux risques et les principales incertitudes qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ces informations.

Les **risques importants et les incertitudes importantes** pouvant entraîner un écart considérable entre les résultats et les développements réels, d'une part, et l'information prospective présentée, d'autre part, sont expliqués dans la *Notice annuelle* de la Société sous la rubrique « Facteurs de risque » et comprennent, sans s'y limiter : la capacité de la Société à mettre en œuvre sa stratégie visant à créer de la valeur pour ses actionnaires ; sa capacité de lever des capitaux supplémentaires et l'état des marchés de capitaux; le risque de liquidité associé aux instruments financiers dérivés ; les variations des régimes hydrologiques, éoliens et solaires ; les délais et dépassements de coûts dans la conception et la construction de projets ; l'incertitude quant au développement de nouvelles installations ; la variabilité du rendement des installations et les pénalités afférentes ; la capacité d'obtenir de nouveaux contrats d'achat d'électricité ou de renouveler des contrats existants; et le défaut de réaliser les avantages de l'acquisition de la centrale hydroélectrique SM-1.

Bien que la Société soit d'avis que les attentes exprimées dans l'information prospective sont fondées sur des hypothèses raisonnables, les lecteurs de ce document sont mis en garde de ne pas se fier indûment à cette information prospective, car il n'existe aucune garantie qu'elle s'avère correcte. La Société ne s'engage nullement à mettre à jour ni à réviser l'information prospective pour tenir compte d'événements ou de circonstances postérieurs à la date du présent document ou par suite d'événements imprévus, à moins que la Loi ne l'exige.

INFORMATION PROSPECTIVE DANS CE DOCUMENT

PRINCIPALES HYPOTHÈSES

BAIIA AJUSTÉ PRÉVU

Pour chaque installation, la Société détermine une production moyenne à long terme (PMLT) d'électricité, sur une base annuelle, pendant la durée de vie prévue de l'installation, fondée sur plusieurs facteurs qui incluent, sans s'y limiter, les débits observés historiquement sur le cours d'eau, les régimes de vent ou l'ensoleillement historiques, la technologie des turbines ou des panneaux solaires, la puissance installée, les pertes d'énergie, les caractéristiques opérationnelles et l'entretien. Bien que la production fluctue d'une année à l'autre, elle devrait être proche de la PMLT estimée sur une période prolongée. Ensuite, la Société détermine les produits annuels prévus pour chaque installation en multipliant sa PMLT par un prix de l'électricité stipulé dans le contrat d'achat d'électricité conclu avec une société de services publics ou autre contrepartie solvable. Ces contrats définissent un prix de base et, dans certains cas, un ajustement du prix qui dépend du mois, du jour et de l'heure de livraison. Dans la plupart des cas, les contrats d'achat d'électricité prévoient également un rajustement annuel en fonction de l'inflation fondé sur une partie de l'indice des prix à la consommation. Ensuite, la Société détermine le résultat opérationnel annuel en soustrayant des produits estimés les charges opérationnelles annuelles prévues, qui sont constituées principalement des salaires des opérateurs, des primes d'assurance, des charges liées à l'exploitation et à l'entretien, des impôts fonciers et des redevances ; à l'exception des charges d'entretien, ces charges sont prévisibles et relativement fixes et varient essentiellement en fonction de l'inflation. Sur une base consolidée, la Société estime le BAIIA ajusté annuel en additionnant les résultats opérationnels prévus de toutes les installations en exploitation dont elle consolide les résultats*, desquels elle soustrait les frais généraux et d'administration prévus qui sont constitués principalement de salaires et de frais de bureau et de charges liées aux projets potentiels prévues, qui sont établies à partir du nombre de projets potentiels que la Société décide de développer et des ressources dont elle a besoin à cette fin.

*Exclut Umbata Falls et Viger-Denonville comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence.

PRINCIPAUX RISQUES ET INCERTITUDES

- Évaluation inadéquate des ressources hydrauliques, éoliennes et solaires et de la production d'énergie connexe
- Variations des régimes hydrologiques, éoliens et solaires
- Défaillance du matériel ou activités d'exploitation et d'entretien imprévues
- Variations saisonnières imprévues de la production et des livraisons d'électricité
- Variabilité de la performance des installations et pénalités qui s'y rattachent
- Variations des frais liés aux permis d'utilisation de l'eau et aux droits de propriété foncière
- Charges d'entretien imprévues
- Taux d'inflation moins élevé que prévu

COÛTS DE PROJETS ESTIMÉS, OBTENTION DES PERMIS, DÉBUT DES TRAVAUX DE CONSTRUCTION, TRAVAUX À RÉALISER ET MISE EN SERVICE DES PROJETS EN DÉVELOPPEMENT OU DES PROJETS POTENTIELS

La Société fait une estimation des coûts pour chaque projet en développement, fondée sur sa grande expérience en tant que promoteur, sur les coûts internes incrémentiels ayant un lien direct avec le projet, les coûts d'acquisition de sites et les coûts de financement, lesquels sont éventuellement ajustés en fonction des prévisions de coûts fournies par l'entrepreneur en ingénierie, approvisionnement et construction (IAC) retenu pour le projet. La Société fournit des indications sur les calendriers de réalisation et les progrès de la construction de ses projets en développement et des Indications à propos de ses projets potentiels, compte tenu de sa grande expérience en tant que promoteur.

- Exécution par les contreparties, par exemple les entrepreneurs IAC
- Retards et dépassements de coûts dans la conception et la construction des projets
- Obtention des permis
- Approvisionnement en matériel
- Risques liés au financement et fluctuations des taux d'intérêt
- Relations avec les parties prenantes
- Risques réglementaires et politiques
- Taux d'inflation plus élevé que prévu

FINANCEMENT DE PROJETS PRÉVU

La Société fournit des indications au sujet de son intention d'obtenir du financement de projet sans recours pour ses projets en développement, fondées sur la PMLT prévue et les coûts estimés pour chaque projet, la durée restante du contrat d'achat d'électricité, un ratio de levier financier d'environ 75 %-85 %, et compte tenu de la grande expérience de la Société en financement de projet et de sa connaissance du marché des capitaux.

- Risques liés au financement et fluctuations des taux d'intérêt
- Effet de levier financier et clauses restrictives afférentes aux dettes actuelles et future

INFORMATION PROSPECTIVE DANS CE DOCUMENT - SUITE

PRINCIPALES HYPOTHÈSES

INTENTION DE SOUMETTRE DES PROJETS AUX TERMES D'APPELS D'OFFRES

La Société fournit des indications au sujet de son intention de soumettre des projets aux termes d'appels d'offres, compte tenu de l'état de préparation de certains de ses projets potentiels et de leur compatibilité avec les modalités de ces appels d'offres.

PRINCIPAUX RISQUES ET INCERTITUDES

- Risques réglementaires et politiques
- Capacité de la Société de mettre en œuvre sa stratégie visant à créer de la valeur pour ses actionnaires
- Capacité de conclure de nouveaux contrats d'achat d'électricité

FLUX DE TRÉSORERIE DISPONIBLES ET RATIO DE DISTRIBUTION PRÉVUS

La Société estime les Flux de trésorerie disponibles comme étant les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation avant la variation des éléments hors trésorerie du fonds de roulement d'exploitation prévus, moins les dépenses en immobilisations liées à l'entretien prévues et nettes des produits de cession, le remboursement prévu du capital de la dette, les dividendes déclarés sur les actions privilégiées et la portion des Flux de trésorerie disponibles attribuée aux participations ne donnant pas le contrôle, plus les entrées de trésorerie perçues par Harrison Hydro L.P. pour des services de transmission devant être fournis à d'autres installations détenues par la Société tout au long de leur contrat d'achat d'électricité. Elle effectue d'autres ajustements correspondant aux entrées ou aux sorties de trésorerie qui ne sont pas représentatives de la capacité de génération de trésorerie à long terme de la Société, tels que le rajout des coûts de transaction liés à des acquisitions (qui sont financés au moment de l'acquisition) et le rajout des pertes ou le retrait des gains réalisés sur instruments financiers dérivés utilisés pour fixer les taux d'intérêt sur les dettes liées aux projets.

La Société estime le Ratio de distribution en divisant les dividendes annuels déclarés sur les actions ordinaires par les Flux de trésorerie disponibles prévus.

- Un BAIIA ajusté inférieur aux attentes en raison des risques et incertitudes mentionnés ci-dessus, ainsi que de charges liées aux projets potentiels plus élevées que prévu
- Des coûts de projets supérieurs aux attentes en raison de l'exécution par les contreparties et de retards et dépassements de coûts dans la conception et la construction des projets
- Risques réglementaires et politiques
- Risques liés au financement et fluctuations des taux d'intérêt
- Effet de levier financier et clauses restrictives afférentes aux dettes actuelles et futures
- Charges d'entretien imprévues
- La Société peut ne pas déclarer ni verser un dividende

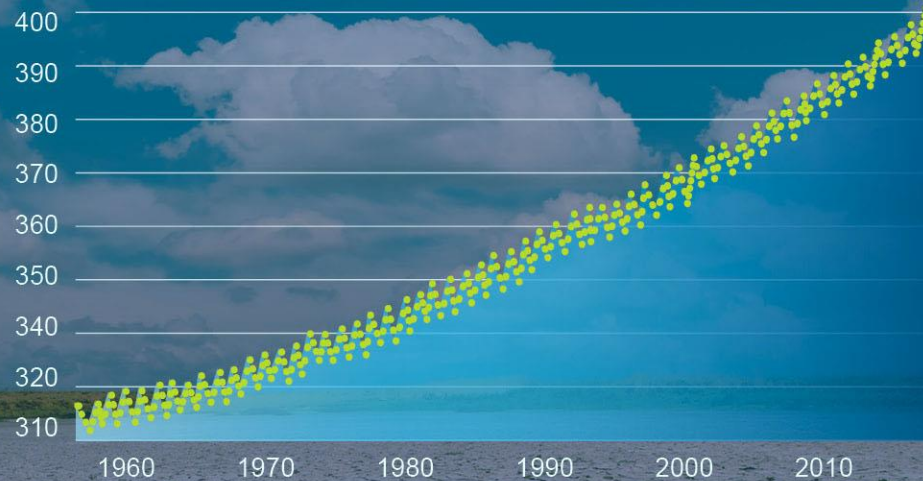
MESURES FINANCIÈRES NON CONFORMES AUX IFRS DANS CE DOCUMENT

Le BAIIA ajusté, les Flux de trésorerie disponibles et le Ratio de distribution ne sont pas des mesures reconnues par les IFRS et n'ont pas de définition normalisée prescrite par les IFRS. Les références au « BAIIA ajusté » dans le présent communiqué visent les produits d'exploitation moins les charges d'exploitation, les frais généraux et administratifs et les charges liées aux projets potentiels. Les références aux « Flux de trésorerie disponibles » visent les flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation avant la variation des éléments hors trésorerie du fonds de roulement d'exploitation, moins les dépenses en immobilisations liées à l'entretien et nettes des produits de cession, le remboursement prévu du capital de la dette, les dividendes déclarés sur les actions privilégiées et la portion des Flux de trésorerie disponibles attribuée aux participations ne donnant pas le contrôle, plus les entrées de trésorerie perçues par Harrison Hydro L.P. pour des services de transmission devant être fournis à d'autres installations détenues par la Société tout au long de leur CAÉ, plus ou moins d'autres éléments tels que les coûts de transaction liés à des acquisitions (qui sont financés au moment de l'acquisition) et les pertes ou gains réalisés sur instruments financiers dérivés utilisés pour fixer les taux d'intérêt sur les dettes liées aux projets. Les références au « Ratio de distribution » visent les dividendes déclarés sur les actions ordinaires divisés par les Flux de trésorerie disponibles. Les lecteurs sont avisés que le BAIIA ajusté ne doit pas être considéré comme un substitut au résultat net et que les Flux de trésorerie disponibles ne doivent pas être considérés comme un substitut aux flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation, déterminés conformément aux IFRS.

Innergex est d'avis que ces indicateurs sont importants, car ils offrent à la direction et aux lecteurs de l'information supplémentaire sur les capacités de production et de génération de liquidités de la Société, sa capacité à maintenir les dividendes actuels et à les augmenter et sa capacité à financer sa croissance. De plus, ces indicateurs facilitent la comparaison des résultats pour différentes périodes.

LE RENOUVELABLE : UN ENJEU POLITIQUE

CONCENTRATIONS
DE CO₂ À
L'OBSERVATOIRE
MAUNA LOA



EN 2013, LES
CONCENTRATIONS
GLOBALES DE CO₂
DÉPASSENT LES 400 PPM
POUR LA PREMIÈRE
FOIS DANS L'HISTOIRE

**LES CHANGEMENTS
CLIMATIQUES**
UNE RÉALITÉ
CONFIRMÉE

**L'ÉNERGIE
RENOUVELABLE**
UNE ALTERNATIVE
AUX ÉNERGIES
FOSSILES, PROPRE,
CONCURRENTIELLE
ET DURABLE

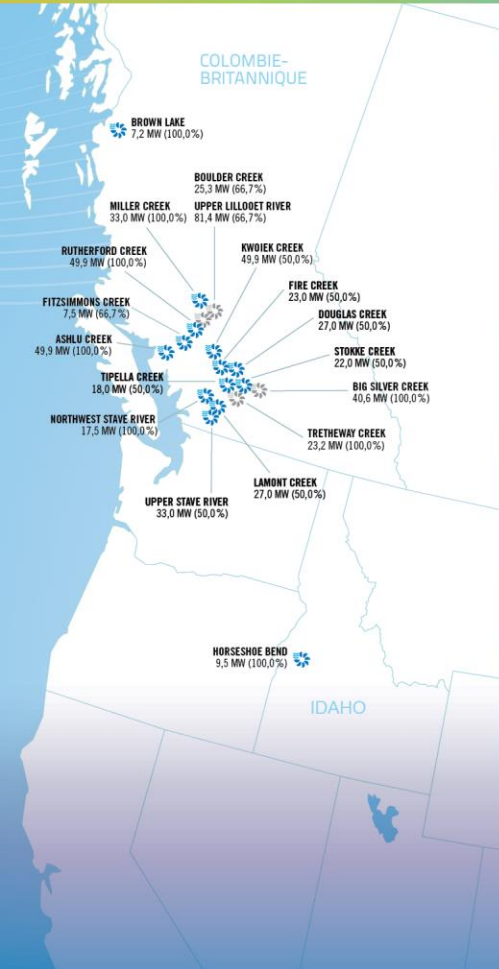
L'ENJEU
LA VOLONTÉ DES
GOUVERNEMENTS
DE PLANIFIER
LEURS BESOINS
ÉNERGÉTIQUES
SUR LE LONG TERME
ET DE S'ENGAGER
À RÉDUIRE LES GES

NOTRE MISSION

An aerial photograph of a large dam and reservoir. The reservoir is a deep blue color, surrounded by a concrete dam structure. The surrounding landscape is lush green with dense forests. A road and power lines are visible on the right side of the dam. The sky is clear and blue.

NOTRE MISSION EST D'ACCROÎTRE NOTRE PRODUCTION D'ÉNERGIE RENOUVELABLE GRÂCE À DES INSTALLATIONS DE GRANDE QUALITÉ, DÉVELOPPÉES ET EXPLOITÉES DANS LE RESPECT DE L'ENVIRONNEMENT ET LE MEILLEUR INTÉRÊT DES COMMUNAUTÉS HÔTES, DE NOS PARTENAIRES ET DE NOS INVESTISSEURS.

PRODUCTEUR CANADIEN D'ÉNERGIE RENOUVELABLE EXCLUSIVEMENT



33

EN EXPLOITATION

(NETS/BRUTS)

687 / 1194 MW

26 CENTRALES HYDRO (418/547 MW)

6 PARCS ÉOLIENS (236/614 MW)

1 PARC SOLAIRE (33/33 MW_{DC})

5

EN DÉVELOPPEMENT

(NETS/BRUTS)

210 / 321 MW

4 CENTRALES HYDRO (135/171 MW)

1 PARC ÉOLIEN (75/150 MW)

PLUS DE 2900 MW

DE PROJETS POTENTIELS



LÉGENDE

- Hydro
- Éolien
- Solaire

Les MW indiqués sont nets

ÉLÉMENTS DIFFÉRENCIATEURS

1

PRODUCTEUR
CANADIEN D'ÉNERGIE
RENOUVELABLE
EXCLUSIVEMENT

2

PRÉPONDÉRANCE
D'ACTIFS
HYDROÉLECTRIQUES

3

CAPACITÉ À
DÉVELOPPER DE
SOLIDES RELATIONS
À LONG TERME
AVEC LES PREMIÈRES
NATIONS ET LES
MUNICIPALITÉS
LOCALES

UN PARTENAIRE DE CHOIX

23 MW



UMBATA FALLS

ONTARIO

COENTREPRISE 49-51
AVEC LES OJIBWAYS DE LA
PREMIÈRE NATION DE PIC
RIVER

50 MW



KWOIEK CREEK

COLOMBIE-
BRITANNIQUE

COENTREPRISE 50-50
AVEC LA BANDE INDIENNE
DE KANAKA BAR

25 MW



VIGER-DENONVILLE

QUÉBEC

COENTREPRISE 50-50
AVEC LA MRC RIVIÈRE-DU-
LOUP

150 MW



MESGI'G UGJU'S'N

QUÉBEC

COENTREPRISE 50-50
AVEC LES COMMUNAUTÉS
MI'GMAQ DE LA GASPÉSIE

UN MODÈLE D'AFFAIRES DURABLE

ACCEPTABILITÉ SOCIALE
DES PROJETS ET
RETOMBÉES SOCIO-
ÉCONOMIQUES POUR
LES COMMUNAUTÉS
ET NOS PARTENAIRES

**RESPECT DE
L'ENVIRONNEMENT**
ÉVITER, MINIMISER,
ATTÉNUER OU
COMPENSER TOUT
IMPACT SUR
L'ÉCOSYSTÈME
ENVIRONNANT

**RENTABILITÉ
DE L'ENTREPRISE**
STABILITÉ ET
CROISSANCE DES
DIVIDENDES VERSÉS
À NOS ACTIONNAIRES

STRATÉGIE D'AFFAIRES À DEUX PILLIERS

DIVIDENDES STABLES

CONTRATS D'ACHAT
D'ÉLECTRICITÉ À PRIX FIXE
ET À LONG TERME

PORTEFEUILLE
D'ACTIFS JEUNES,
DE GRANDE QUALITÉ

FINANCEMENT DE PROJET
SANS RECOURS, À TAUX FIXE

POTENTIEL DE CROISSANCE

PROJETS EN
DÉVELOPPEMENT

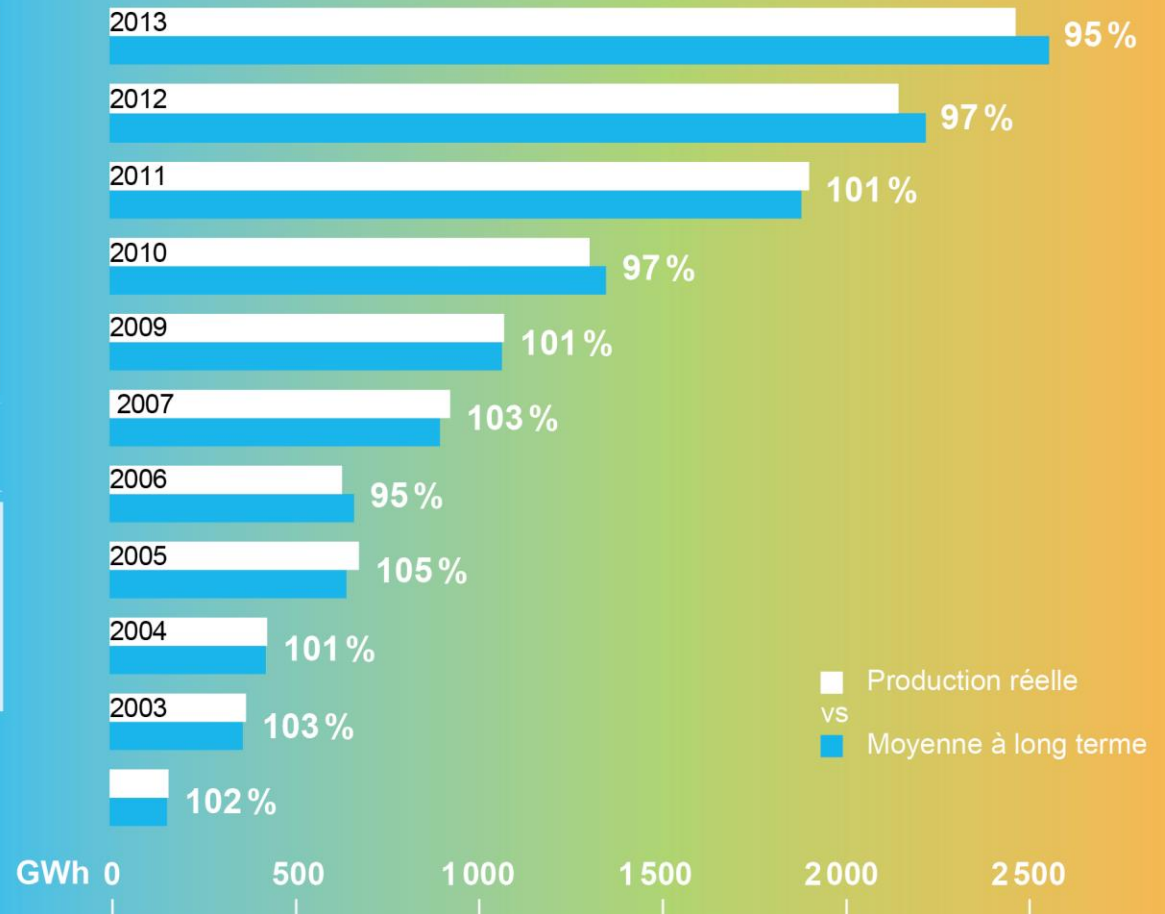
PROJETS
POTENTIELS

FUSIONS ET
ACQUISITIONS

PRODUCTION PRÉVISIBLE

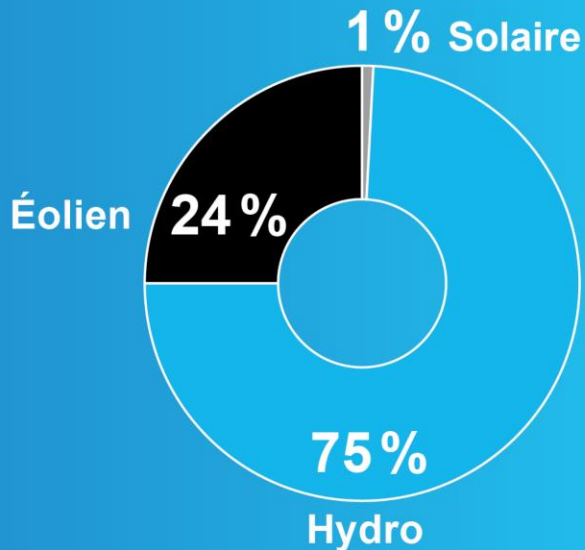
UN INDICATEUR CLÉ DE PERFORMANCE POUR NOUS EST LA PRODUCTION DE CHAQUE SITE RELATIVEMENT À SA MOYENNE À LONG TERME.

DEPUIS 2003:
99 %

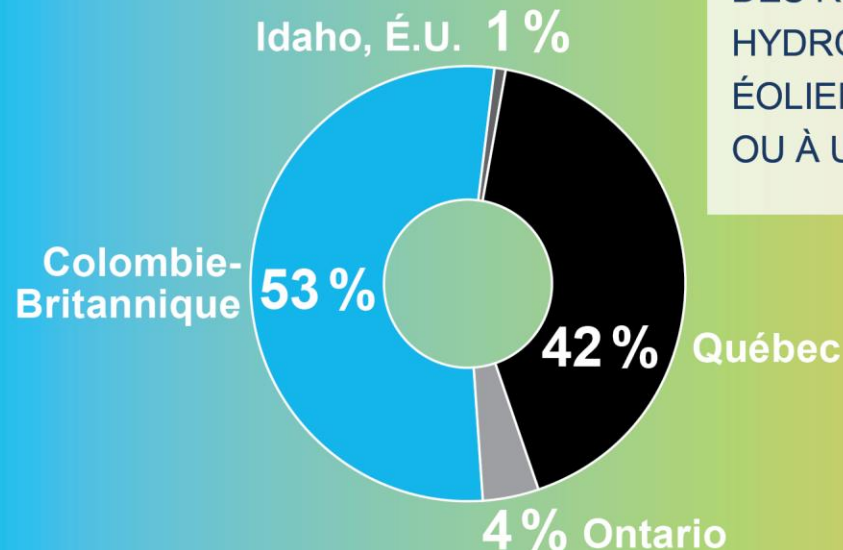


DIVERSIFICATION STRATÉGIQUE

PAR SOURCE D'ÉNERGIE 2013¹



PAR RÉGION 2013¹

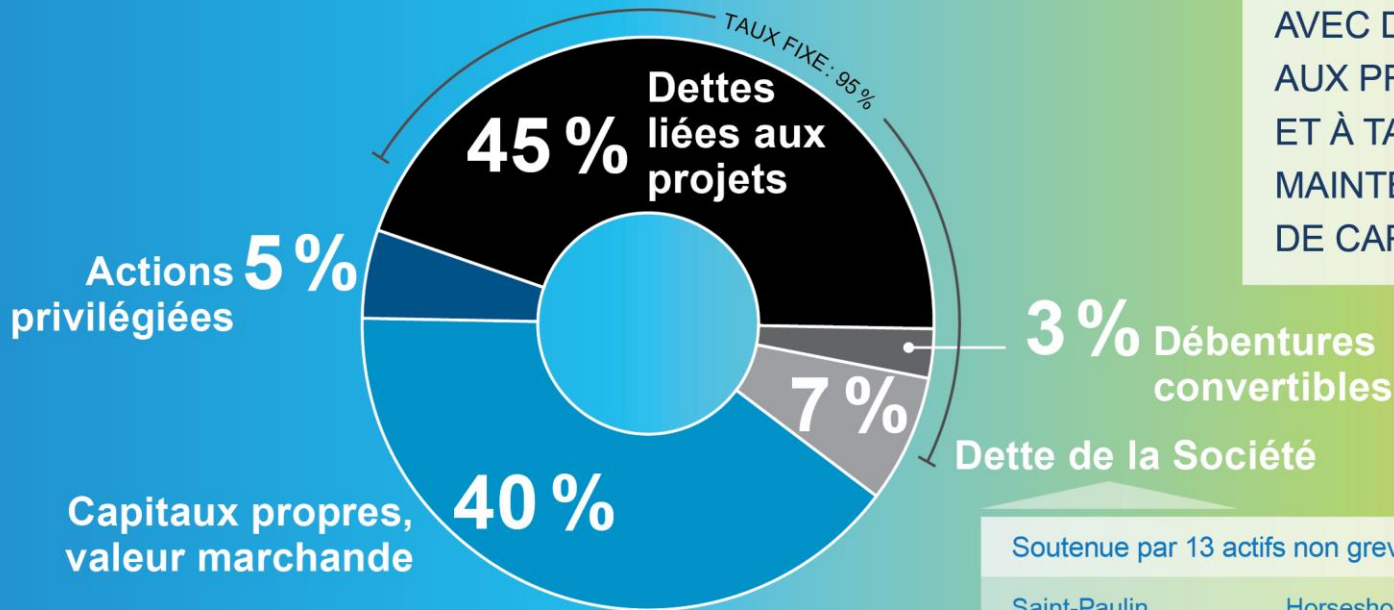


LA DIVERSIFICATION RÉDUIT NOTRE EXPOSITION AUX FLUCTUATIONS DES RÉGIMES HYDROLOGIQUES, ÉOLIENS ET SOLAIRES, OU À UN MARCHÉ DONNÉ.

¹ Basé sur la production moyenne à long terme consolidée, annualisée (GWh).
Note : la somme peut ne pas correspondre à 100 % en raison de l'arrondissement des données.

STRUCTURE DE CAPITAL SAIN

AU 31 DÉCEMBRE 2013



NOUS AVONS L'INTENTION DE FINANCER NOS PROJETS AVEC DES DETTES LIÉES AUX PROJETS SANS RECOURS ET À TAUX FIXE, ET DE MAINTENIR UNE STRUCTURE DE CAPITAL SAIN.

Soutenue par 13 actifs non grevés de dette :

Saint-Paulin	Horseshoe Bend
Montmagny	Brown Lake
Portneuf 1-2-3	Miller Creek
Batawa	Baie-des-Sables
Chaudière	Gros-Morne
Glen Miller	

ACQUISITION SM-1

ACTIF
HYDROÉLECTRIQUE
À LONG TERME
PUISSANCE INSTALLÉE

30,5  MW

TAUX DE RENDEMENT
INTERNE APRÈS IMPÔT
ENVIRON

10 %

IMMÉDIATEMENT RENTABLE

FLUX DE TRÉSORERIE
DISPONIBLES (\$) 
ENVIRON





5,0 millions
par
année

RATIO DE
DISTRIBUTION 
ENVIRON

3 %

IMPORTANTES ACTIVITÉS DE DÉVELOPPEMENT

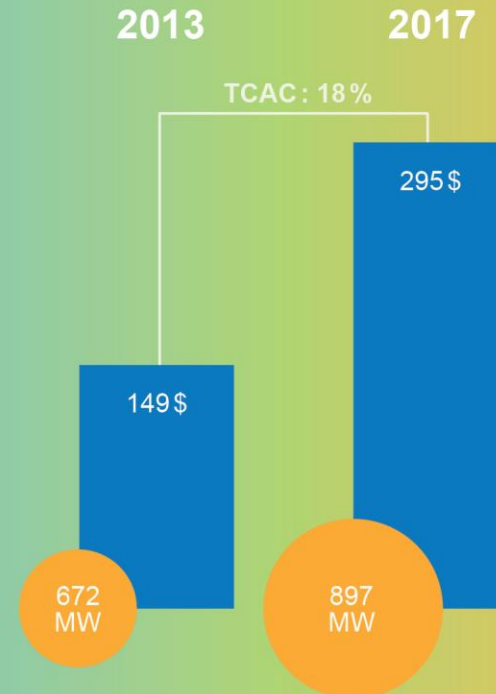
CES PROJETS REPRÉSENTENT UNE CROISSANCE DE 27 % PAR RAPPORT À NOTRE PUISSANCE INSTALLÉE BRUTE ACTUELLE DE 1 194 MW.

PROJETS AVEC CAÉ		LIEU	PUISSANCE INSTALLÉE BRUTE (MW)	COÛTS DE CONSTRUCTION ESTIMÉS (M\$)	FINANCEMENT DE PROJETS (M\$)	MISE EN SERVICE
TRETHEWAY CREEK		C.-B.	23,2	111,5	70,0	2015
BOULDER CREEK		C.-B.	25,3	119,2	}370,0	2016
UPPER LILLOOET RIVER		C.-B.	81,4	315,0		2016
BIG SILVER CREEK		C.-B.	40,6	216,0	150,0	2016
MESGI'G UGJU'S'N (MU)		QC	150,0	365,0	300,0	2016
			320,5	1 126,7	890,0	

CROISSANCE MESURABLE

UN INDICATEUR CLÉ DE PERFORMANCE POUR NOUS EST LE BAIIA AJUSTÉ GÉNÉRÉ PAR LES INSTALLATIONS QUE NOUS CONSOLIDONS¹.

BAIIA AJUSTÉ (M\$)



¹Exclut les coentreprises Umbata Falls et Viger-Denonville, comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence. Le BAIIA ajusté annuel combiné de ces installations attribuable à la Société s'établit à environ 8,0 M\$.

SOURCES DE CROISSANCE ADDITIONNELLES

1

RÉPONDRE
À DES APPELS
D'OFFRES

2

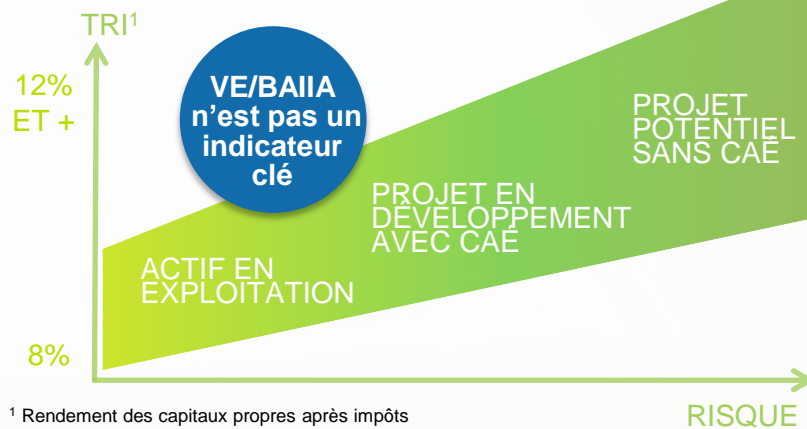
FAIRE PROGRESSER
DES PROJETS
POTENTIELS
EN PARTENARIAT
AVEC DES PREMIÈRES
NATIONS ET DES
COMMUNAUTÉS
LOCALES

3

RECHERCHER DES
OCCASIONS DE
FUSIONS-ACQUISITIONS
ET DE NOUVEAUX
MARCHÉS

STRATÉGIE DE DÉVELOPPEMENT ET D'ACQUISITION

RELATION RISQUE-RENDEMENT



OBJECTIFS

- DIVERSIFICATION
 - PAR SOURCE D'ÉNERGIE
 - PAR MARCHÉ GÉOGRAPHIQUE
- AUGMENTATION DES FLUX DE TRÉSORERIE DISPONIBLES

CRITÈRES

- ÉNERGIE RENOUVELABLE
- TECHNOLOGIE ÉPROUVÉE
- CAÉ À LONG TERME
- LONGUE VIE DE L'ACTIF

UNE PROPOSITION RISQUE-RENDEMENT ATTRAYANTE

1

MODÈLE
D'AFFAIRES À
FAIBLE RISQUE

2

DIVIDENDE
STABLE

3

CROISSANCE



POUR PLUS DE RENSEIGNEMENTS :
MARIE-JOSÉE PRIVYK, CFA, PAPPD
DIRECTRICE – RELATIONS AVEC LES INVESTISSEURS
ET DÉVELOPPEMENT DURABLE
450 928-2550, POSTE 222
MJPRIVYK@INNERGEX.COM

WWW.INNERGEX.COM

INNERGEX